

Die Felidae (Europe) GmbH entwickelt, produziert und vermarktet Schultaschen für Grundschüler und Schüler weiterführender Schulen sowie Kindergartentaschen und Studentenrucksäcke. Mit unseren eigenen Marken School-Mood und kattbjörn beliefern wir Kunden im Segment Premiumschultaschen. Im OEM Bereich sind wir Partner vieler namhafter Marken aus dem Bereich Kinder- und Freizeittaschen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten und dynamischen

Außendienstmitarbeiter (m / w / d) für das Gebiet Bayern / Baden-Württemberg

Deine Aufgaben:

- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung der bestehenden Beziehungen zu unseren (Fachhandels)-Kunden: Du pflegst und stärkst unsere bestehenden Kundenkontakte und sorgst für eine nachhaltige Kundenbindung.
- Effiziente, erfolgreiche und qualitative Akquise von Neukunden im Vertriebsgebiet: Du identifizierst und gewinnst neue Kunden in Deinem Vertriebsgebiet.
- Verkauf, Beratung und Präsentation unserer Sortimente: Du stellst unsere Produkte sowie Neuheiten professionell vor und führst eigenständig Produktschulungen durch.
- Teilnahme an Fach- und Hausmessen: Du repräsentierst unser Unternehmen auf Messen und Veranstaltungen.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und dem Marketing-Team: Du arbeitest eng mit internen Abteilungen zusammen, um gemeinsame Ziele zu erreichen.

Dein Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen Bereich
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Außendienst, auch Quereinsteiger aus dem Handel sind willkommen
- Branchenkenntnisse PBS / Lederware / Spielware von Vorteil
- Verkäufertisches Talent mit Stärken in der Akquisition und im Verkauf
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Hohes Maß an Flexibilität und Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B
- Wohnsitz im Verkaufsgebiet
- Sympathische und motivierte Ausstrahlung
- Selbstsicheres, verbindliches Auftreten, Überzeugungskraft und Ausdauer
- Selbständige, engagierte und proaktive Arbeitseinstellung

Unser Angebot:

- Vertrieb eines innovativen und wettbewerbsfähigen Produktes
- Eine umfassende Einarbeitung und Produktschulung
- Exklusive Bezirksvertretung in dem vereinbarten PLZ-Gebiet
- Ein motivierendes Provisionsmodell
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung verfügbar
- Unterstützung eines professionellen engagierten Teams im Vertriebsinnendienst
- Kurze Kommunikationswege durch flache Hierarchien
- Arbeit in einem kollegialen, offenen Team mit großer Hingabe zum Produkt
- Betriebliche Altersvorsorge
- Unterstützende Marketingmaßnahmen zur Verkaufsförderung
- Mitarbeiter-Rabatt auf alle Eigenmarken und einige Partnermarken

Du findest dich in der Beschreibung wieder und möchtest Teil unseres Teams sein? Dann freuen wir uns über deine vollständigen Bewerbungsunterlagen, bevorzugt per Mail, an Maria Knebel: